ВСЁ ПО-ЧЕСТНОМУ!

ОЛЕГ УСТЮГОВ

Желающих выйти в море на собственной яхте или катере с годами меньше не становится. И таких людей было бы еще больше, если бы не настораживали многие вопросы: сервисное обслуживание, страховка, стоянки, содержание экипажа (если требуется) и т. д. При этом будущие яхтовладельцы совсем не учитывают такой факт, что по всему миру существует немало фирм, чья основная работа — минимизировать эти и подобные им затраты...

Эта тема мне стала интересна после любопытного разговора. Один мой товарищ, в зрелом возрасте вдруг вспомнивший свое детское увлечение парусами и походами, пришел учиться на шкипера. С дальним, тем не менее, прицелом: приобрести навыки самостоятельного управления и в конечном итоге приобрести в теплых морях собственную яхту. Будучи по многим меркам вполне обеспеченным, в беседах он все же выражал те самые сомнения, которые я взялся перечислять в начале. И, недолго думая, за консультацией обратился в чартерную компанию, которая в данный момент предоставляла нам лодку для обучения (по информации, которую я почерпнул в каталоге этой компании, одна из областей ее деятельности — менеджмент яхт).

Оказалось, у этой компании существует целая программа, позволяющая сотрудничать с совершенно разными людьми, независимо от их местонахождения и финансовых возможностей. Объединять их должно только одно — желание приобрести собственную лодку и наслаждаться морскими путешествиями.

Комплексная программа, получившая название «Яхтинвест», существует в этой австрийской компании более 18 лет. Это и долго- »

Марина Лимбергер за штурвалом одной из яхт флота компании

летние связи с множеством европейских производителей катеров и яхт, и налаженная система взаимоотношений с компаниями-партнерами, поставщиками деталей и дополнительного оборудования, это и серьезная репутация компании на рынке чартерных услуг, что обеспечивает стабильную загрузку чартерной лодки, и, что самое важное, десятки и десятки людей, ставших владельцами собственных лодок!

В основе программы — равноправное сотрудничество с теми, кто желает стать и становится собственником моторной или парусной яхты. Отдавая в чартер более 50 моторных и парусных судов своего флота, компания в первую очередь предлагает свой самый важный «актив» — последовательное и постоянное на протяжении многих лет эксплуатации лодки заботливое и честное к ней отношение. (Должен добавить, что, пребывая на чартерных яхтах всевозможных компаний более трех месяцев в году, меньше всего огорчений от технического состояния лодок я испытывал при работе именно с этой компанией. А это, как ни крути, безопасность людей.)

Вот что об этом рассказывает Марина Лимбергер, директор чартерной компании Yachting2000.

Сразу хочу коротко нас представить: мы — компания, управляющая чартерным флотом из 45 лодок, который базируется в Хорватии («Марина Мандалина Шибеник» и «Марина Далмация Сукошан»). Предлагаемая нами программа «Яхтинвест» — это не новое веяние на рынке. В Европе это направление становится все более популярно, основная часть наших клиентов — немцы и австрийцы, но есть судовладельцы из Чехии, Англии, Италии, Финляндии... и, разумеется, мои любимые соотечественники — россияне!

Конечно, все начинается с обсуждения подходящей лодки. Скажем так, пункт номер один — выбор модели. Выясняются приоритеты владельца, потребности рынка, предполагаемый бюджет. Исходя из нашего многолетнего опыта мы советуем то, что будет востребовано в чартере, принесет доход, прослужит долго, доставит радость владельцу, а в случае перепродажи меньше потеряет в цене. Мы порядка 20 лет сотрудничаем с большинством европейских производителей. Наша компания выступает дилером самых известных в мире брендов: Jeanneau Yachts, Lagoon, Sunreef Yachts и т. д. Если будущий владелец мечтает о парусе, мы предлагаем продукцию французской верфи Jeanneau Yachts: их лодки как нельзя лучше отвечают одному из наших приоритетных требований «отличное качество по разумной цене». В линейке парусных яхт представлены модели длиной от 32 до 64 футов, так что выбор есть. У нас в управлении более 20 лодок этой верфи, и мы можем смело рекомендовать именно их продукцию. А гордость нашего парусного флота — две эксклюзивные Jeanneau 64 с карбоновыми мачтами!

Кроме того, в чартере очень популярны катамараны. Здесь мы рекомендуем продукцию верфи CNB (знаменитые Lagoon). Верфь предлагает катамараны серийного производства от 38 до 78 футов и от 78 футов — индивидуальной постройки. С продукцией Lagoon мы знакомы давно, первый катамаран Lagoon 410 был 2000 года постройки. С тех пор наш флот катамаранов сильно изменился, но любовь к Lagoon не прошла.

Не могу не упомянуть еще одну достойную верфь, с которой мы сотрудничаем, — Sunreef Yachts. Она производит катамараны класса «люкс» для очень состоятельных клиентов, строит катамараны по индивидуальному заказу, и ваш катамаран от Sunreef Yachts будет уникальным. Кстати, один такой есть у нас во флоте, и наши чартерные гости отмечают его высокие ходовые качества, стабильность на воде, экономичность и изысканность интерьера.

Второй пункт — размещение заказа. Заказ лодки нужно размещать заранее и, что важно, учитывать время поставки, чтобы не возникло ненужных сопутствующих расходов. (Иногда мы слышим от наших клиентов, что кто-то предлагает лодку с очень хорошей скидкой, но при этом поставка намечена на сентябрь–октябрь, то есть лодка в этом году в чартер не попадает, а расходы на стоянку, страховку, сервисное обслуживание нести надо. Разумеется, много выгоднее заранее заказать лодку, чтобы получить ее до начала чартерного сезона и покрыть все расходы, сдавая ее в чартер.)

Пункт номер три — прием судна от верфи, подбор профессиональной команды на перегон, оформление документов, страхование, поставка под флаг. Выбирая сотрудничество с серьезной чартерной компанией, вы страхуетесь от неожиданных проблем, которые могут возникнуть в процессе передачи лодки, перегона, выбора и оформления флага. Все эти вопросы решаем мы. Ваша лодка станет в кратчайшие сроки обладательницей флага ЕС, что, как вы понимаете, имеет большой плюс, к примеру, при желании отдыхать в водах ЕС.

Итак, все основные пункты пройдены, ваша лодка в Хорватии, под хорватским флагом. Следующий пункт — по согласованию с владельцем составляем план сдачи лодки в чартер, куда владелец вносит свои недели, а остальное время отводится для чартера (доход, который приносит чартер, позволяет компенсировать существенную часть расходов на приобретение и содержание лодки). Разумеется, самый важный вопрос, который чаще всего задают мне мои клиенты: а сколько я буду зарабатывать? Честно отвечу: исходя из нашего опыта, в среднем возврата инвестиций можно ожидать через 9–10 лет, и это не так уж и плохо, если вы купили лодку для себя. Ваши плюсы: неограниченное пользование лодкой вне зависимости от сезона (разумеется, если вы будете отдыхать на яхте все лето, ваш доход будет минимальным), отличное состояние вашего судна вне зависимости от его возраста!

Ну и напоследок, если вы все еще сомневаетесь, с кем начать сотрудничество, будьте особенно внимательны при выборе чартерной компании, которая на протяжении многих лет останется с вами. В любом виде деятельности практикуется как добросовестный, так и поверхностный подход. И чаще всего именно компании, обещающие золотые горы, проявляют себя не с лучшей стороны. К нам нередко приходят лодки из других компаний, и через некоторое время владельцы признаются, что приятно удивлены и количеством чартерных недель, и качеством нашего обслуживания.

Добавить к сказанному можно совсем немного. Процесс эксплуатации любой яхты — это не год и не два. Отношения выстраиваются надолго. На этом пути возможны и большие достижения, и большие разочарования. При этом самым великим достоинством была и будет постоянная открытость в работе и неснижаемая планка требовательности ко всем сотрудникам при обслуживании каждой яхты седьмого (могу ошибиться) по величине чартерного флота в водах Хорватии.

YACHTING 2000
www.yachting2000.at

Marina Limberger
Yachting 2000
Am Steinberg 8, A-4112 St. Gotthard/Linz
Tel. + 43 664 513 52 18
www.yachting2000.ru